

成果を
効率的に
上げる!

チャンスを逃すな! 営業マン!

~大震災からの復旧・復興にも役立つ効果的なアプローチからクロージング・フォローまでをわかりやすく解説~

市場環境が厳しさを増す中で、営業活動をめぐる条件も複雑に変化し、営業担当者の任務はますます重要であり大きな期待も課せられております。その中で成果を上げていくために、どのように戦略的に活動をすればよいのか? どのように自社の製品やサービスをお客様に理解して頂き、受注に結びつけるのか? 本講座では、大手企業にてトップセールスを実現した講師が、身近なITを駆使した競合他社に打ち勝つための手法について、事例を交えて、より実践的に解説致します。

多数の方々のご参加をお待ち致しております。

日時

平成24年2月24日(金)
13:30~16:30

会場

会津若松商工会議所 2階会議室
会津若松市南千石町6-5

受講料

会員3,000円 一般5,000円
※当日キャンセルの場合、受講料は返金できません。

定員

50名(定員になり次第締め切ります)

講座内容

1. 営業担当者に求められるもの
2. 身近なITを駆使した効率的営業
3. ターゲット顧客は絞り込めているか
4. 顧客ニーズが読めているか
5. アプローチを効率的に行なうには
6. 相手から情報を引き出せ
7. SNSを活用した効果的なプレゼンテーション
8. 成果を生み出すクロージング
9. フォロー・アクション

主催

会津若松商工会議所
会津若松中小企業相談所

講師

あべ みつる
阿部 満氏

*ブリッジリサーチ&コンサルティング合同会社代表社員

大手企業にて営業・ネットワーク関連担当として各種ネットワーク、セキュリティー等の全国主幹大型プロジェクトに従事。以降も大型案件を多数手掛ける。現在は営業担当者育成や経営の実践に役立つITシステム活用などの講義なども行っている。中小企業ネットワークアドバイザー、中小企業大学校講師など公職も務める。新潟県三条市出身



■お申込み方法・申込先 下記申込書により2月21日(火)までに受講料を添えて、お申込みください。

会津若松商工会議所/会津若松中小企業相談所

TEL0242-27-1212 FAX 0242-27-1207

会津若松商工会議所 田部行

「チャンスを逃すな! 営業マン!」セミナー(2/24)申込書

事業所名	
所在地	TEL() - /FAX() -
受講者氏名	

※4名以上でお申込みの際は、お手数ですが、この用紙をコピーして下さい。

※本申込書に記載された個人情報、商工会議所からの各種連絡・情報提供及び調査分析に使用し、本事業以外の目的には使用致しません。